

Strategisches Wachstum in Familienunternehmen im Landschaftsbau

Osnabrücker Baubetriebstage 2023

24./25. Februar 2023

Gerhard Bukenberger

Die Seminarunterlagen sind urheberrechtlich geschützt.
Vervielfältigung auch von Teilen ist ohne Genehmigung des Verfassers nicht zulässig.

Anschrift des Verfassers:

Schuler Service Group
Auf dem Langloos 1
55270 Klein-Winternheim



Strategisches Wachstum in einem Familienunternehmen

Schuler Service Group

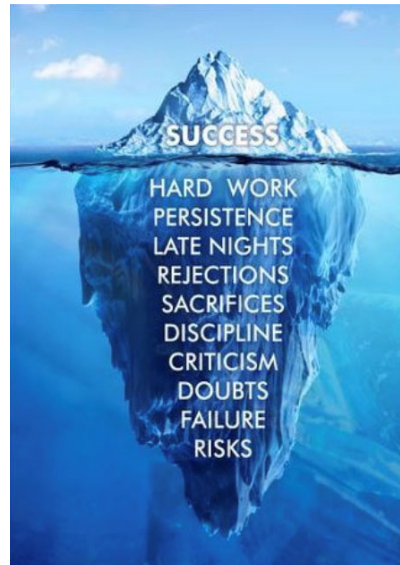


Wer Visionen hat sollte zum Arzt gehen!

Helmut Schmidt 1980



Für nachhaltigen Erfolg braucht es einen langen Atem

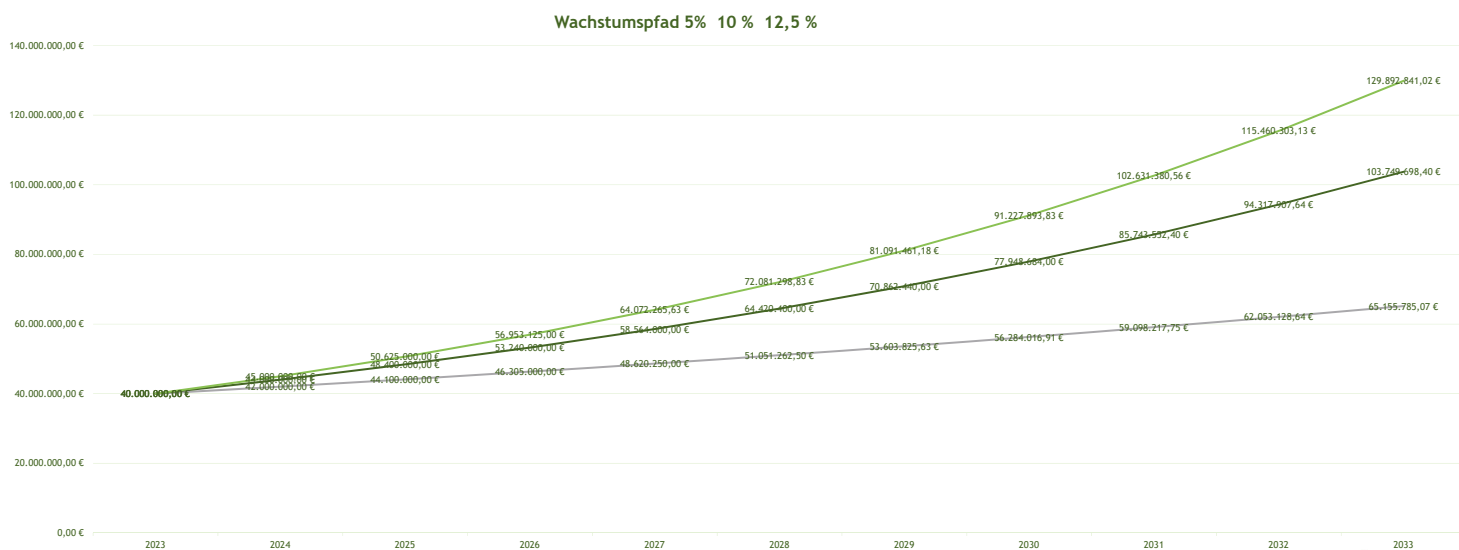


3

Wir denken in Generationen, nicht in Quartalen !



Die größte Erfindung des menschlichen Denkens ist der Zinseszins (angeblich A. Einstein 1920)

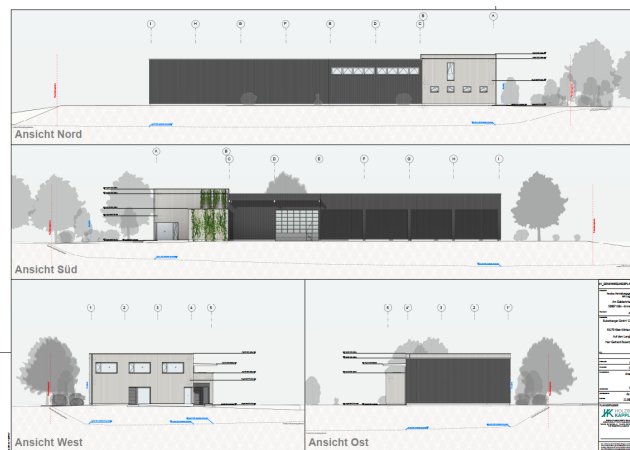


5



STANDORTE Stand 2023





STANDORT KÖLN

Bsp. einer
Standortentwicklung



SCHULER AKADEMIE

AUSBILDUNG

Azubis werden durch einen festangestellten Ausbilder unterstützt.

FORTBILDUNG

Mitarbeiter, die Interesse zeigen und Potenzial haben, können Anfragen bzgl. Kursen stellen

WEITERBILDUNG

Weiterbildung, die der Weiterentwicklung des Mitarbeiters dienen, die den MA über das momentane Ziel hinaus fördern.



EMPLOYER BRANDING

Unser Konstrukt so aufbauen, dass wir als Ausbilder und Förderer (Stipendien) nach außen souverän auftreten können.

MITARBEITER- BINDUNG

Investition in das Wohlbefinden und Fachwissen unserer MA

AUFSTIEGS- CHANCEN

Vom Azubi zum Geschäftsführer



STRATEGISCHE ZIELE

BIS 2030

9



Bis bald in der Schuler Service Group

